



Die Spektrum Cannabis GmbH ist eine Tochtergesellschaft der kanadischen Canopy Growth Corporation und ist einer der führenden Importeure, Hersteller und Vertriebs Händler von medizinischen Cannabisprodukten. Die von uns vertriebenen Erzeugnisse basieren auf einer langen Tradition der Nutzung von Cannabis als Heilpflanze sowie neuesten Erkenntnissen der Cannabinoid-Forschung. Seit 2016 liefern wir Cannabis-Blüten höchster Güte an deutsche Apotheken. In unserem Unternehmen wird ein besonderer Wert auf wissenschaftliche Expertise und Erfahrung im Bereich von medizinischem Cannabis gelegt.

Zu unserer Unterstützung suchen wir schnellstmöglich für unseren Standort in Frankfurt eine(n):

## Sales Data Analyst (m/w/d)

in Vollzeit.

### Ihre Aufgaben:

- Neue Herangehensweisen zu Big Data etablieren. Sie erstellen neue Modelle für den unternehmensinternen Datenfluss
- Verwaltung der Anwendung Sales Force des Unternehmens. Durch regelmäßige Datenanalysen sind Sie frühzeitig über neue Marktpotenziale, -trends und -entwicklungen im Bilde.
- Kontinuierliche Abgleichung der Umsätze mit den vorgegebenen KPIs. Ihre detaillierten Analysen der regionalen und bundesweiten Umsatzentwicklung stellen einen essentiellen Beitrag zu unserer Geschäftsplanung dar.
- Entwicklung und kontinuierlicher Support von Frameworks zur Datenanalyse, sowie Support bei der operativen Berichterstattung
- Sie optimieren unsere CRM-Prozesse und Datenerfassung in enger Zusammenarbeit mit dem Sales Team.
- Planung und Leitung von Trainings in der Anwendung von Sales Force.
- Gemeinsam mit dem Sales Team analysieren Sie Vertriebsgespräche und -abläufe und helfen bei deren Optimierung, u.a. durch das Einbringen neuer technischer Ansätze.

- In enger Zusammenarbeit mit der IT-Abteilung analysieren Sie das Potenzial von iOS-basierten Systemanwendungen für eine Optimierung der Betriebsabläufe im Vertrieb und ermitteln die technischen Anforderungen hierfür.
- Aufbau und Pflege von Beziehungen zu unseren Drittanbietern.
- Unterstützung bei Sonderprojekten nach Bedarf und Kapazität.

### Ihre Qualifikation:

- M.A. in Mathematik, Statistik, Informatik oder einem verwandten Feld.
- Mehrjährige berufliche Erfahrung in der Pharmazie.
- Mehrjährige berufliche Erfahrung im Bereich der Datenanalyse und -aufbereitung
- Erfahrungen in der Verarbeitung und Transformation von größeren Datensätzen
- Erfahrungen in der Projektplanung und im Projektmanagement.
- Sehr gute analytische und organisatorische Fähigkeiten
- Kommunikationsfähigkeit und Teamgeist helfen Ihnen in Ihrer neuen Funktion als Schnittstelle zwischen dem Sales Team und der Unternehmenszentrale.
- Kreativität und Eigeninitiative.
- Fundierte Kenntnisse im Umgang mit CRM/ERP-Software (insb. Salesforce), G-Suite und MS Office.
- Hervorragende Englischkenntnisse in Wort und Schrift.

### Was wir bieten:

Für Ihre Tätigkeit werden Sie von uns durch Schulungen intensiv vorbereitet. Sie treffen hier auf ein ganz besonderes Arbeitsklima in einem freundlichen und dynamischen Team, welches sich durch Anspruch, wissenschaftliche Expertise und echtem Enthusiasmus auszeichnet. Da wir von der Sinnhaftigkeit und dem Nutzen unserer Arbeit überzeugt sind, können Sie hier eine ganz besondere Dynamik und Energie erleben und haben sehr attraktive Entwicklungsmöglichkeiten in einer schnell aufstrebenden Wachstumsbranche. Wir bieten außerdem einen unbefristeten Arbeitsvertrag und ein attraktives Fixgehalt.

### Wir freuen uns auf Sie!

Bitte senden Sie Ihre Bewerbungsunterlagen per Mail (max. 10MB) mit Angaben zu Gehaltsvorstellung und Verfügbarkeit an:

Spektrum Cannabis GmbH  
Michaela Durst  
Lanzstr. 20  
68789 St. Leon-Rot  
[bewerbung@spektrum-cannabis.de](mailto:bewerbung@spektrum-cannabis.de)